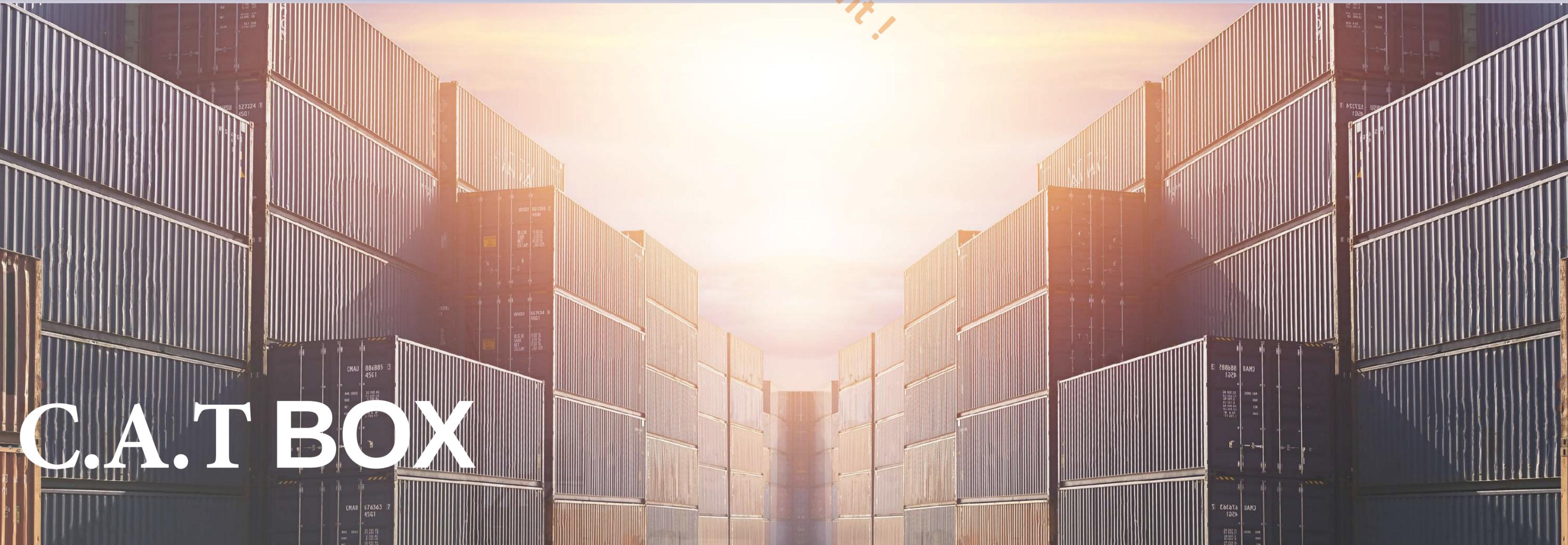




DIGITAL HUB LOGISTICS HAMBURG

Faux document !



# C.A.T BOX

NORMAN K. GROUP ouvre la voie aux épargnants  
Présentation d'un placement à haut potentiel et sécurisé.

# Présentation C.A.T BOX

Faux document !



Nous sommes l'une des principales sociétés de location de conteneurs au monde.

Au cours des trois dernières années, nous nous sommes engagés à fournir des solutions flexibles et innovantes aux clients mondiaux qui souhaitent louer ou acheter des conteneurs neufs ou d'occasion, que ce soit pour l'expédition de fret, le stockage ou la transformation à d'autres fins.

Nous sommes prêts à fournir un service de premier ordre à des prix raisonnables à partir de plus de 300 dépôts sur les cinq continents à tout moment.

Après 6 ans de développement et de croissance, **NORMAN K. GROUP** vous offre le plus grand choix de conteneurs disponibles : Dry 20', Dry40', conteneurs réfrigérés, Open-top, Flatrack, High Cube.

## Achetez des conteneurs maritimes dans le monde entier aux meilleurs prix



22,280

Conteneurs disponibles



68,497,775 USD

Valeur totale du stock

C.A.T BOX vous permet d'échanger dans le monde entier, d'acheter et de vendre des conteneurs sur un marché ouvert dont la navigation est totalement intuitive. Vous optimiserez vos processus et augmenterez votre rentabilité dès le premier instant d'utilisation.

# Commerce de conteneurs

Programme de gestion de conteneurs en 4 étapes :

1

Vous investissez dans l'achat de conteneurs via NORMAN K. GROUP

2

NORMAN K. GROUP gère la location de vos conteneurs pendant 1 à 5 ans

3

Vous percevez vos loyers le mois suivant votre acquisition

4

NORMAN K. GROUP vous rachète vos conteneurs au même prix d'achat pendant 5 ans

Faux document !



# Nos bureaux et entrepôts

## Réseau de dépôts dépassant 350 emplacements actifs 17 succursales et agents dans le monde

La gestion d'un réseau de dépôts dépassant 350 emplacements actifs nécessite une planification minutieuse pour assurer une efficacité opérationnelle maximale. Chaque emplacement doit être stratégiquement positionné pour optimiser la couverture géographique et répondre aux demandes locales et régionales. Cela signifie prendre en compte des facteurs tels que la densité de la population, les tendances du marché, les voies de transport disponibles et les réglementations locales.

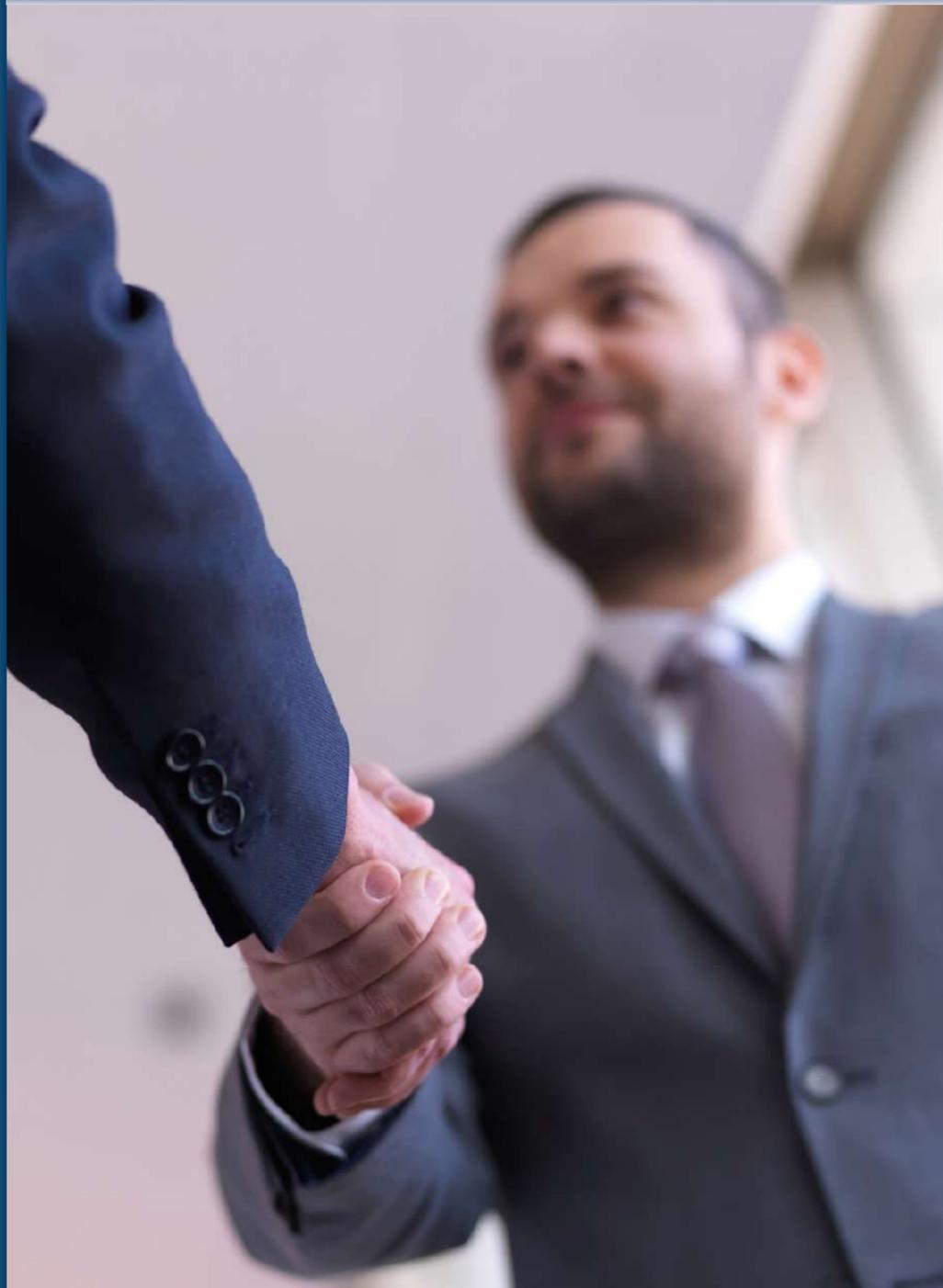
En outre, la coordination des expéditions entre ces nombreux dépôts et succursales nécessite une logistique sophistiquée. Des systèmes de suivi et de gestion des stocks en temps réel sont essentiels pour garantir que les produits sont acheminés efficacement vers les bons endroits au bon moment. Cela implique également une collaboration étroite avec les transporteurs pour minimiser les coûts et réduire les délais de livraison.

Les 17 succursales et agents répartis dans le monde ajoutent une dimension internationale complexe à cette structure. Chaque succursale doit être en mesure de s'adapter aux spécificités culturelles, réglementaires et commerciales de sa région respective tout en restant alignée sur les objectifs et les standards de l'entreprise globale. Cela nécessite souvent une équipe locale bien formée et une communication transparente avec le siège social.

Hong Kong  
San Francisco  
New Jersey  
Chandler  
Shanghai  
Tianjin  
Seoul  
Macau  
Singapore  
Sydney  
Hamburg  
Genoa  
London  
Sao Paulo  
Taipei  
Dubai  
India



# Nos clients - Les 20 plus grandes sociétés de transport maritime



La synergie résultant de l'association entre un réseau de dépôts comptant plus de 350 emplacements actifs et les 20 plus grandes sociétés de transport maritime à l'échelle mondiale engendre une dynamique commerciale d'une ampleur exceptionnelle. Cette collaboration stratégique offre une série d'avantages remarquables qui s'étendent à travers plusieurs domaines essentiels de la logistique et du transport, contribuant ainsi à façonner un paysage économique robuste et concurrentiel.

En combinant les ressources étendues des dépôts avec l'expertise opérationnelle des sociétés de transport maritime, il en résulte une infrastructure puissante capable de gérer d'énormes volumes de marchandises de manière fluide et efficace. Cette capacité de stockage accrue permet non seulement de répondre aux demandes variées des clients, mais aussi de garantir une gestion précise des stocks, réduisant ainsi les risques de ruptures de stock et optimisant la rotation des marchandises.



# “MCP” Programme de gestion de conteneurs en 4 étapes



**1**

---

Vous investissez dans l'achat de conteneurs via NORMAN K. GROUP

**2**

---

NORMAN K. GROUP gère la location de vos conteneurs pendant 1 à 5 ans

**3**

---

Vous percevez vos loyers le mois suivant votre acquisition

**4**

---

NORMAN K. GROUP vous rachète vos conteneurs au même prix d'achat pendant 5 ans.

# Tarifs d'accès

## Tarifs d'accès et rentabilité du programme MCP (Managed Container Program)

CODE PRODUIT	PRIX UNITAIRE *	TICKET D'ENTRÉE	RENTABILITÉ ANNUELLE MINIMUM*	LOYER MENSUEL	BUDGET MOYEN
Container Dry 20'	2 500,00 €	MINIMUM 2 UNITES	7,20 %	30,00 €	5 000,00 €
Container Dry 40'	4 500,00 €	MINIMUM 2 UNITES	8,53 %	64,00 €	9 000,00 €
Container Dry 40'High Cube	6 500,00 €	MINIMUM 2 UNITES	9,04%	98,00 €	13 000,00 €
Container Réfrigéré 20'	7 500,00 €	MINIMUM 2 UNITES	9,28 %	116,00 €	15 000,00 €
Container Réfrigéré 40' High Cube	10 000,00 €	MINIMUM 2 UNITES	11,76 %	196,00 €	20 000,00 €

Mandat de gestion applicable à partir de 2 containers minimum

\*Prix moyen calculé selon les différents prix disponibles sur le marché actuel

\*Rentabilité minimum calculée selon les différents prix disponibles sur le marché actuel

A voir avec votre gestionnaire

# “MCP” Programme de gestion de conteneur



NORMAN K. GROUP offre la possibilité d'investir dans des portefeuilles de conteneurs dans le cadre de son Managed Container Program («MCP»).

NORMAN K. GROUP en collaboration avec ses multiples fournisseurs sélectionne un lot de conteneurs correspondant aux critères d'âge et de rendement fixés par l'investisseur. Une fois le lot de conteneurs constitué, MP GROUP déterminera un prix et, à terme, un contrat d'achat sera finalisé. Parallèlement, les deux parties signeront un mandat de gestion pour le service de mise en location, d'assurance, d'entretien et, à terme, de revente des conteneurs. Les termes et conditions sont précisés dans le mandat de gestion signé par les deux parties. NORMAN K. GROUP gère l'équipement, en tant que bailleur, depuis le moment de l'acquisition jusqu'à la revente du lot.

Les loyers perçus sont versés aux investisseurs à période fixe comme précisé sur le mandat. Les frais de gestion sont déduits avant versement des loyers. L'avantage du MCP pour l'investisseur est le flux de trésorerie constant généré par les conteneurs loués pendant 3 à 5 ans par nos clients.

En travaillant avec NORMAN K. GROUP vous choisissez un partenaire de confiance et expérimenté, leader dans son secteur.

Faux document !



NORMAN K. GROUP

Siège social : 15 AVENUE MATIGNON

75008 PARIS

Au capital de 2 275 000,00 €

RCS Paris : 834 846 206