



## Family Office

La croissance du parc de clients de Vidal & Lambert s'est faite essentiellement sur le fondement de la satisfaction de ses clients, et de leur enclin naturel à recommander le cabinet à leurs proches. L'idée est donc venue de mutualiser les portefeuilles de parents d'une même famille, ou d'un groupe d'amis, afin de leur permettre de gérer leur propre family office, avec l'assistance d'un gestionnaire délégué à ce groupe, et permettant ainsi à tous, de bénéficier de plus de pouvoir dans la négociation des termes de placement.

## Processus

### CHACUN SON RYTHME

L'inconvénient majeur d'un family office traditionnel réside dans la mutualisation des portefeuilles, et l'impératif d'homogénéité dans les stratégies de placement et dans la conduite qui va être menée au capital global du family office.

Le service de Vidal & Lambert permet à un groupe de proches de se rassembler sous la bannière d'un family office pour gagner en poids et en légitimité, sans pour autant perdre l'indépendance de chacun de ses membres dans la gestion de son portefeuille. Chacun des souscripteurs peut ainsi contacter directement le gestionnaire de compte mis à la disposition du groupe, sans devoir passer par le représentant du groupe. Il peut aussi donner toutes sortes d'instructions spécifique à son portefeuille précis, sans nécessité du consentement des autres membres du groupe, et en préservant, d'ailleurs, toute la confidentialité propre à son capital et ses opérations s'il le désire.

Les membres du groupe peuvent donc choisir de mettre en commun leurs actifs et d'agir ensemble, ou au contraire, de préserver la singularité de chacun de leur apport, mais juste de concentrer les investissements des différents membres du groupe sur un type de produit, afin d'obtenir les meilleurs termes possibles pour ce produit. C'est une faculté qui n'a, à la connaissance de Vidal & Lambert, jamais été donné à des clients particuliers d'un cabinet de gestion de patrimoine à ce jour.

## Flexibilité

### LIBERTÉ TOTALE

Il n'est pas nécessaire de réunir le quorum nécessaire à un family office pour ouvrir son compte. Il est possible de commencer de manière individuelle, puis, au fur et à mesure, de faire entrer dans la communauté de nouveaux investisseurs, et de grossir lentement.

Idem en ce qui concerne la sortie du groupe : tant que ce dernier ne descend pas en dessous d'un certain seuil, toute sortie est absolument libre et n'entraîne pas la clôture du family office. Une liberté chère à Vidal & Lambert.

## Contact

-  **SIEGE SOCIAL**  
48 rue de Bragance, Luxembourg
-  **E-MAIL**  
info@vl-capital.net
-  **LANGUES**  
Français - Allemand - Anglais
-  **HORAIRES DE SERVICES**  
Lundi - Vendredi : 9h - 19h

## Questions Fréquentes

-  Quel est le nombre minimum de participants requis ? 
-  Que se passe-t-il en cas de désaccord avec la stratégie du groupe ? 
-  Quels sont les placements ouverts aux family offices ? 

## Autres services

-  **GESTION AUTONOME** →
-  **PLACEMENTS ALTERNATIFS** →
-  **FAMILY OFFICE** →
-  **COMPTE TITRES** →