

# Historique

Aperçu des grandes dates qui ont fait le développement et le succès du cabinet, comme une progression constante vers toujours plus d'innovation et de performance. Pour plus de renseignements sur le cabinet, n'hésitez pas à nous contacter.

**2006**

## **Création du cabinet**

LG Patrimoine voit le jour, avec pour mission de desservir en services de gestion patrimoniale une clientèle mixte, composée de family offices, de gestionnaires de fortune, et de particuliers.

**2009**

## **Cap des 1000**

Le cabinet passe le cap - symbolique en gestion de patrimoine - des 1000 clients actifs et portefeuille, pour une capitalisation d'actifs, sans levier, de plus de 200M€. L'effectif grossit considérablement ses rangs, sans capital externe.

**2012**

## **Accès Direct Marché**

Le cabinet lance son service permettant aux clients investisseurs de se positionner directement sur le marché dans le cadre de la gestion de leur portefeuille et de façon autonome.

**2014**

## **Partenariat avec DMA**

LG Patrimoine noue un partenariat exclusif avec le groupe DMA permettant à tous les clients du cabinet d'utiliser une interface de gestion de compte et d'accès au marché depuis n'importe quel appareil.

**2015**

## **Meilleure performance**

Le cabinet enregistre la meilleure performance de la décennie, en dépit d'une année intense et riche en bouleversements, grâce à la singularité de ses protocoles (risk management, veilles informatisées, collégialité etc...)

**2019**

## **Nouvelle vitrine**

La société prend un tournant web et rénove son site internet pour la présente version. Elle met aussi en place des programmes de partenariat et d'échanges avec différents acteurs de l'industrie.